

 INSTITUTO NACIONAL DE CANCEROLOGÍA E.S.E.	GESTIÓN DEL GASTO	CÓDIGO:	GDG-P02-F-09
	MATRIZ DE CONCEPTO TÉCNICO DE SERVICIOS	VERSIÓN:	01
	VIGENCIA:		30-07-2011
Página 1 de 1			

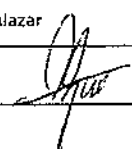
A. IDENTIFICACIÓN DEL INSUMO

1. NOMBRE GENÉRICO	Desarrollar productos relacionados con el desarrollo de talleres de resolución en problemas de seguridad del paciente oncológico (Invitación a cotizar 145)
3. PROVEEDOR	FDF Consulting
4. ESPECIFICACIONES: Se describen a continuación:	
Primer producto: Documento que contenga el Informe de análisis de caso por infecciones asociadas al cuidado de la salud en pacientes oncológicos, el asociado con la seguridad de medicamentos, el asociado a caída de paciente, el asociado a la seguridad en los procedimientos quirúrgicos y el asociado a disponibilidad y manejo de sangre, componentes y la transfusión sanguínea. Segundo producto: Documento que contenga el Informe de los planes de mejora resultado del primer producto con evidencia de que estén registrados y aprobados en el SIAPINC4 por parte de los líderes institucionales. Número de grupos asistenciales : 17 Número de horas por grupo: 2 de análisis del problemas y 2 para plan de mejora.	

B. EXPERIENCIA Y EVALUACIÓN

5. LO HA UTILIZADO ANTERIORMENTE	SI ☒	NO ☐
6. EL NOMBRE DE LA COMPAÑÍA ES INDISPENSABLE PARA LA PRESTACIÓN DEL SERVICIO?		
SI ☐ NO ☒		
PORQUE ?	Se disponen en el mercado numerosos proveedores en servicios de desarrollo de productos en temas relacionados con la gestión del riesgo en el salud mediante el desarrollo del programa de seguridad del paciente oncológico.	
7. RESPONDE A LOS REQUERIMIENTOS EXIGIDOS?		
SI ☒ NO ☐		
PORQUE ?	La oferta describe: La oferta da evidencia del cumplimiento del perfil esperado de los profesionales para desarrollar los productos esperados en seguridad del paciente. Identifica los productos esperado y asigna 8 horas por cada grupo superando el requerimiento mínimo. Se ajusta al requerimiento de presentar la información en el SIAPINC.	
8. CONCEPTO TÉCNICO FAVORABLE:		
SI ☒ NO ☐		
PORQUE ?	Se califica la propuesta como favorable porque presenta un propuesta de plan de trabajo encaminada a obtener los productos con una intensidad de 8 horas en cada producto y redactada en terminos de contenidos temáticos, cumplimiento del perfil del talento humano , tiempo de ejecución y aceptación de pagos por producto. Se anexa tabla de evaluación.	

C. IDENTIFICACIÓN DEL EVALUADOR

18. NOMBRE (S):	Luis Eduardo Cartagena Salazar		
FIRMA (S):		FECHA	DD 25 MM 08 AAAA 2015
CARGO:	Asesor de calidad	DEPENDENCIA	Calidad
NOMBRE (S):			
FIRMA (S):		FECHA	DD MM AAAA
CARGO:		DEPENDENCIA	
NOMBRE (S):			
FIRMA (S):		FECHA	DD MM AAAA
CARGO:		DEPENDENCIA	

	INSTITUTO NACIONAL DE CANCEROLOGÍA E.S.E	CÓDIGO:	GDG-P02-F-09
	GESTIÓN DEL GASTO	VERSIÓN:	01
	MATRIZ DE CONCEPTO TÉCNICO DE SERVICIOS	VIGENCIA:	30-07-2011
Página 1 de 1			

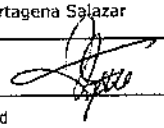
A. IDENTIFICACIÓN DEL INSUMO

1. NOMBRE GENÉRICO	Desarrollar productos relacionados con el desarrollo de talleres de resolución en problemas de seguridad del paciente oncológico
3. PROVEEDOR	CFG SAS
4. ESPECIFICACIONES: Se describen a continuación:	
Primer producto: Documento que contenga el Informe de análisis de caso por infecciones asociadas al cuidado de la salud en pacientes oncológicos, el asociado con la seguridad de medicamentos, el asociado a caída de paciente, el asociado a la seguridad en los procedimientos quirúrgicos y el asociado a disponibilidad y manejo de sangre, componentes y la transfusión sanguínea. Segundo producto: Documento que contenga el Informe de los planes de mejora resultado del primer producto con evidencia de que estén registrados y aprobados en el SIAPINC4 por parte de los líderes institucionales. Número de grupos asistenciales : 17 Número de horas por grupo: 2 de análisis del problemas y 2 para plan de mejora.	

B. EXPERIENCIA Y EVALUACIÓN

5. LO HA UTILIZADO ANTERIORMENTE	SI ☒ NO ☐
6. EL NOMBRE DE LA COMPAÑÍA ES INDISPENSABLE PARA LA PRESTACIÓN DEL SERVICIO?	
SI ☐	NO ☒
PORQUE ?	Se disponen en el mercado numerosos proveedores en servicios de desarrollo de productos en temas relacionados con la gestión del riesgo en el salud mediante el desarrollo del programa de seguridad del paciente oncológico.
7. RESPONDE A LOS REQUERIMIENTOS EXIGIDOS?	
SI ☒	NO ☐
PORQUE ?	La oferta describe: La oferta da evidencia del cumplimiento del perfil esperado de los profesionales para desarrollar los productos esperados en la gestión del riesgo. La propuesta de los productos se ajusta en terminos generales a los solicitado.
8. CONCEPTO TÉCNICO FAVORABLE:	
SI ☒	NO ☐
PORQUE ?	Se califica la propuesta como favorable porque presenta un propuesta de plan de trabajo encaminada a obtener los productos y redactada en terminos de contenidos tematicos, cumplimiento del perfil del talento humano , tiempo de ejecución y aceptación de pagos por producto. Se anexa tabla de evaluación. Se anexa tabla de evaluación.

C. IDENTIFICACIÓN DEL EVALUADOR

18. NOMBRE (S):	Luis Eduardo Cartagena Salazar		
FIRMA (S):		FECHA	DD 25 MM 08 AAAA 2015
CARGO:	Asesor de calidad	DEPENDENCIA	Calidad
NOMBRE (S):			
FIRMA (S):		FECHA	DD MM AAAA
CARGO:		DEPENDENCIA	
NOMBRE (S):			
FIRMA (S):		FECHA	DD MM AAAA
CARGO:		DEPENDENCIA	

	INSTITUTO NACIONAL DE CANCEROLOGÍA E.S.E	CÓDIGO:	GDG-P02-F-09
	GESTIÓN DEL GASTO	VERSIÓN:	01
	MATRIZ DE CONCEPTO TÉCNICO DE SERVICIOS	VIGENCIA:	30-07-2011
Página 1 de 1			

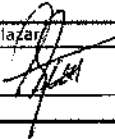
A. IDENTIFICACIÓN DEL INSUMO

1. NOMBRE GENÉRICO	Desarrollar productos relacionados con el desarrollo de talleres de resolución en problemas de seguridad del paciente oncológico
3. PROVEEDOR	PRAXIS CONSULTORES
4. ESPECIFICACIONES: Se describen a continuación:	
Primer producto: Documento que contenga el Informe de análisis de caso por infecciones asociadas al cuidado de la salud en pacientes oncológicos, el asociado con la seguridad de medicamentos, el asociado a caída de paciente, el asociado a la seguridad en los procedimientos quirúrgicos y el asociado a disponibilidad y manejo de sangre, componentes y la transfusión sanguínea. Segundo producto: Documento que contenga el Informe de los planes de mejora resultado del primer producto con evidencia de que estén registrados y aprobados en el SIAPINC4 por parte de los líderes institucionales. Número de grupos asistenciales : 17 Número de horas por grupo: 2 de análisis del problemas y 2 para plan de mejora.	

B. EXPERIENCIA Y EVALUACIÓN

5. LO HA UTILIZADO ANTERIORMENTE	SI ☒	NO ☐
6. EL NOMBRE DE LA COMPAÑÍA ES INDISPENSABLE PARA LA PRESTACIÓN DEL SERVICIO?		
SI ☐ NO ☒		
PORQUE ?	Se disponen en el mercado numerosos proveedores en servicios de desarrollo de productos en temas relacionados con la gestión del riesgo en el salud mediante el desarrollo del programa de seguridad del paciente oncológico.	
7. RESPONDE A LOS REQUERIMIENTOS EXIGIDOS?		
SI ☒ NO ☐		
PORQUE ?	La oferta describe: La oferta da evidencia del cumplimiento del perfil esperado de los profesionales para desarrollar los productos esperados en la gestión del riesgo. Se ajusta al requerimiento de presentar la información en el SIAPINC.	
8. CONCEPTO TÉCNICO FAVORABLE:		
SI ☒ NO ☐		
PORQUE ?	Se califica la propuesta como favorable porque presenta la metodología para obtener los productos, un mayor número de horas por grupo y hay cumplimiento del perfil del talento humano , tiempo de ejecución y aceptación de pagos por producto. Se anexa tabla de evaluación.	

C. IDENTIFICACIÓN DEL EVALUADOR

18. NOMBRE (S):	Luis Eduardo Cartagena Salazar		
FIRMA (S):		FECHA	DD 25 MM 08 AAAA 2015
CARGO:	Asesor de calidad	DEPENDENCIA	Calidad
NOMBRE (S):			
FIRMA (S):		FECHA	DD MM AAAA
CARGO:		DEPENDENCIA	
NOMBRE (S):			
FIRMA (S):		FECHA	DD MM AAAA
CARGO:		DEPENDENCIA	

Proyecto desempeño institucional

Invitación 145 de 2015

Criterio	%	FDF CONSULTING	Calificac ión	Observacio n	CFC SAS	Califica ción	Observaci ón	PRAXIS	Califica ción	Observación
Cumplimiento del perfil del talento Humano. Se dará el puntaje máximo al número total de profesionales que ejemplaran el contrato. Desde este parámetro se calificará de manera ponderada las ofertas con un menor número de profesionales.	30%	Presenta oferta y hojas de vida de tres profesionales. Incluye un estudiante como apoyo. Ver folio 63 a 7.	22.5		2 consultores folio 5	15		Presenta oferta de cuatro consultores del nivel profesional Folio 164 a 167.	30	
Acreditación experiencia general. Se debe presentar certificación de contratos que incluya duración y entrega a satisfacción relacionada con la gestión de modelos de calidad en IPS de alta complejidad. Se otorgará el mayor puntaje a la oferta con mayor número de contratos. Las restantes se asignarán un puntaje ponderado de acuerdo al número presentado en la oferta.	20%	Presenta 22 certificaciones a entidades de salud con énfasis en acreditación.	20	Todas las certificaciones son del sector salud.	Relaciona 7 certificaciones con IPS	6		Presentan 8 certificaciones generales	7	No se valoran las certificaciones asociadas a hojas de vida.
NOTA: Si las referencias presentadas no cumplen con las características enunciadas, o tienen un nivel de calidad y cumplimiento insatisfactorios, no se tendrán en cuenta para su calificación y por lo tanto se les asignará un puntaje de 0.										
Acreditación experiencia específica. Se debe presentar certificaciones de contratos que incluya duración y entrega a satisfacción relacionada experiencia en actividades asociados seguridad del paciente. Se otorgará el mayor puntaje a la oferta con mayor número de contratos. Las restantes se asignarán un puntaje ponderado de acuerdo a lo presentado.	20%		0	las 4 certificaciones están orientadas a objetos diferentes de seguridad del paciente.		0		Presentan 3 certificaciones específicas	20	Propuesta de 12 horas, de las cuales 6 son por cada grupo y efesto una actividad de multiplicación. fortaleza del proveedor experto técnico en paquetes instructivos de seguridad del paciente (folio 175).
NOTA: Si las referencias presentadas no cumplen con las características enunciadas, o tienen un nivel de calidad y cumplimiento insatisfactorios, no se tendrán en cuenta para su calificación y por lo tanto se les asignará un puntaje de 0.										
Valor de la oferta. Se otorgará el mayor puntaje al oferente con una propuesta con el menor valor. Las restantes se asignarán un puntaje ponderado de acuerdo a lo presentado	30%	Folio 007 el valor incluido IVA es \$ 14,700,000	26		Folio 06 el valor incluido IVA es de 12,760,000	30		Folio 167 valor incluido IVA 13900000	27.5	
Total:	100%		68.5			51			84.5	

Elabora Luis E. Cartagena Agos 25 de 2015

